

1 poste d'INGÉNIEUR COMMERCIAL H/F en CDI basé à Alfortville (94)

FONCTIONS ET MISSIONS :

Intégré(e) au sein de la Direction Commerce & Marketing, vous aurez la responsabilité d'identifier des prospects du secteur de l'Assurance des biens et des personnes et de construire une relation de confiance sur le moyen long terme en amont de la signature. Vous assurerez, en autonomie, la coordination avec les équipes internes (gestion de projet) et la rédaction de l'offre commerciale ainsi que les négociations avec les clients/prospects.

Vous prendrez également en charge la gestion et le développement de vos clients afin d'apporter une réponse globale, sur mesure et innovante aux problématiques de vos interlocuteurs. Vous serez le référent EDOKIAL auprès de vos clients tout au long du cycle de vente, de la détection des besoins à la fidélisation.

La relation clients sera ensuite gérée par les différents services de l'entreprise vous laissant ainsi l'opportunité de vous concentrer uniquement sur le développement et la fertilisation de votre portefeuille.

PROFIL SOUHAITÉ :

- Formation supérieure technique ou commerciale.
- Expérience commerciale souhaitée d'au moins 5 ans sur des projets complexes.
- Connaissance des métiers de la gestion documentaire (documents entrants, circulants, sortants).
- La connaissance du monde de l'Assurance est un plus.
- Des déplacements fréquents sur le territoire géographique national sont à prévoir.

QUALITÉS REQUISES :

Vous possédez une forte appétence pour le développement commercial et êtes doté d'une excellente capacité de rédaction et de négociation. Vous êtes précis, rigoureux et vous savez vous adapter à des interlocuteurs de haut niveau. Vous êtes reconnu pour votre sens de l'analyse, votre curiosité et votre implication.

Vous êtes force de proposition afin d'apporter des solutions commerciales concrètes et novatrices aux problèmes qui vous sont posés.

☞ Vous pouvez envoyer votre CV accompagné d'une lettre de motivation à Laure BES – Service RH et juridique – laure.bes@inforsud.com